

- повышение конкурентоспособности среди кредитных организаций региона;
- предотвращение использования НКО для осуществления недобросовестной коммерческой деятельности и в противоправных целях (прежде всего финансирование терроризма и легализация доходов, полученных преступным путем);
- работа полнофункциональной системы управления банковскими рисками;
- повышение удельного веса доходов НКО за счет развития услуг, предоставляемых клиентам;
- достижение роста капитала;
- совершенствование организационной структуры НКО и ее бизнес-процессов;
- создание гибкой, адекватной быстроменяющейся обстановке системы управления НКО, основанной на экономических рычагах управления и оптимальной системе распределения полномочий.

Стратегическими приоритетами НКО являются:

- повышение прибыльности,
- обеспечение надлежащего управления рисками,
- обеспечение надлежащего качества оперативного управления,
- дальнейшее развитие инфраструктуры,
- доступность и открытость НКО потенциальным клиентам независимо от их величины;
- расширение в процессе деятельности клиентской сети и предоставление качественных услуг в сфере осуществления переводов денежных средств по поручению юридических лиц, в том числе банков - корреспондентов, по их банковским счетам;
- купля-продажа иностранной валюты в безналичной форме;
- оказание консультационных и информационных услуг;
- планомерное наращивание собственных средств (капитала) с целью расширения ресурсной базы и объема предоставляемых услуг,
- рост профессионализма кадрового состава НКО и способность быстро реагировать на изменяющиеся внешние условия;

Банковские операции будут осуществляться со средствами в рублях и иностранной валюте.

Рост экономической эффективности НКО будет обусловлен дальнейшим развитием клиентской базы. Развитие клиентской базы предполагает опережающее развитие номенклатуры банковских услуг и технологий, предлагаемых клиентам. Обслуживание клиентов производится с использованием современных видов связи и систем электронных расчетов.

Реализация поставленных задач позволит НКО повысить качество и увеличить объемы предоставляемых банковских услуг, расширить свое присутствие на региональном финансовом рынке, сохранить имеющуюся клиентскую базу и привлечь новых клиентов, что обеспечит развитие НКО при сохранении устойчивости финансового положения и укреплении деловой репутации.

8. Перечень операций, оказывающих наибольшее влияние на изменение финансового результата

Прибыль до налогообложения с учетом событий после отчетной даты за 2012 год составила 3 618 тыс. руб. и по сравнению с 2011 годом увеличилась на 2 937 тыс. руб.

Наибольшее влияние на изменение финансового результата в 2012 году оказало появление в структуре доходов НКО доходов от операций купли-продажи иностранной валюты, увеличение доходов от расчетного обслуживания в связи с расширением