



Банк России



I квартал 2025 года

# ОБЗОР КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Информационно-аналитический материал

Москва  
2025

# ОГЛАВЛЕНИЕ

Краткое содержание .....	2
Основные показатели деятельности страховщиков .....	3
<b>1. Страховой рынок вырос почти в 1,5 раза.....</b>	<b>4</b>
1.1. Рост совокупных сборов по ИСЖ и НСЖ замедлился .....	4
1.2. Страхование заемщиков уменьшилось.....	6
1.3. Число застрахованных работников по ДМС растет .....	6
1.4. Автокаско сократилось впервые за долгое время .....	7
1.5. Страхование имущества растет .....	9
1.6. Рынок перестрахования увеличился .....	10
<b>2. Выросла доля продаж через банки-посредники .....</b>	<b>11</b>
<b>3. Страховщики нарастили облигации в активах.....</b>	<b>13</b>
<b>4. Рентабельность страхового рынка повысилась .....</b>	<b>14</b>
Список сокращений .....	15

Обзор подготовлен Департаментом исследований и прогнозирования.

Замечания, комментарии и предложения можно направлять по адресу: [dip1@cbr.ru](mailto:dip1@cbr.ru).

При использовании материалов выпуска ссылка на Банк России обязательна.

Фото на обложке: Shutterstock/FOTODOM

107016, Москва, ул. Неглинная, 12, к. В

Официальный сайт Банка России: [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)

© Центральный банк Российской Федерации, 2025

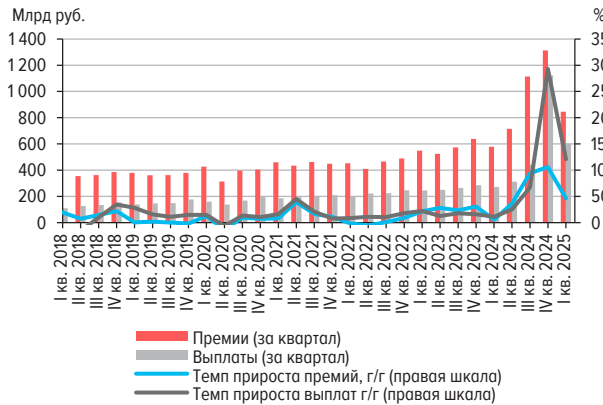
## КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ<sup>1</sup>

- В январе – марте 2025 г. объем страховых премий вырос почти в 1,5 раза относительно начала 2024 года.
- Драйверами рынка остались ИСЖ и НСЖ. Вместе с тем объем взносов в некредитном страховании жизни сократился в два раза относительно рекордных значений IV квартала 2024 года. Это связано со снижением возможностей конкурировать с банковскими депозитами по доходности для продуктов по страхованию жизни в связи с устранением налоговых преимуществ. В то же время работа страховщиков над повышением привлекательности своих продуктов, в том числе включение нулевых комиссий за возможность частичного вывода средств по договорам страхования, что улучшило характеристики продуктов по ликвидности и привлекательности продукта, позволила им удержать часть клиентов, заключивших краткосрочные договоры в 2024 году. В сегменте ином, чем страхование жизни, основной рост пришелся на страхование прочего имущества юридических лиц и граждан.
- Наибольшее снижение премий произошло в кредитном страховании жизни и страховании автокаско.
- Снижение совокупных взносов по страхованию заемщиков связано с уменьшением объемов выдачи ипотечных кредитов на фоне роста ставок и завершения действия льготной ипотечной программы. При этом объем рынка поддерживало распространение программ страхования жизни и здоровья при приобретении жилья в рассрочку, которое по своей сути аналогично страхованию заемщиков, но заключается в пользу не банка-кредитора, а застройщика.
- Снижение сборов по страхованию автокаско объясняется сокращением продаж новых автомобилей (в том числе в кредит) в связи с повышенным спросом 2024 г. перед предстоящим увеличением утилизационного сбора и запланированным усилением макропруденциальных требований в сегменте автокредитования, а также на фоне растущих ставок по кредитам.
- Чистая прибыль страхового рынка по итогам I квартала 2025 г. увеличилась, что привело к росту рентабельности. Основной вклад в улучшение финансового результата внес рост прибыли от оказания страховых услуг у страховщиков не жизни. Также увеличились процентные доходы страховщиков, которые перекрыли убыток от отрицательной валютной переоценки активов. В условиях роста российского фондового рынка, связанной с ожиданиями снижения геополитической напряженности, страховщики также получили прибыль от положительной переоценки финансовых инструментов.

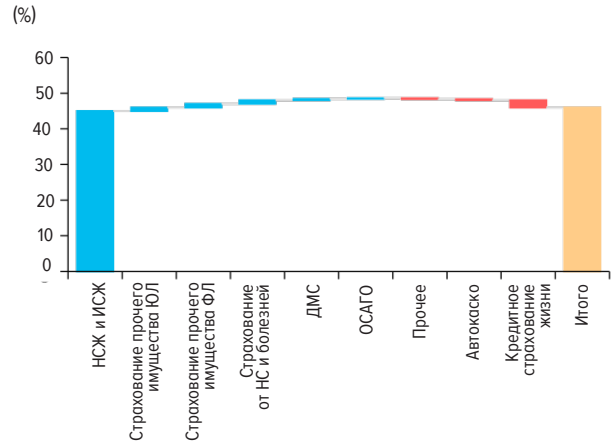
<sup>1</sup> Сравнительный период: I квартал 2024 г. для балансовых показателей и отчета о прибылях убытках дается по отчетности, составленной по МСФО 4, показатели за I квартал 2025 г. – по МСФО 17.

## ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ<sup>1</sup>

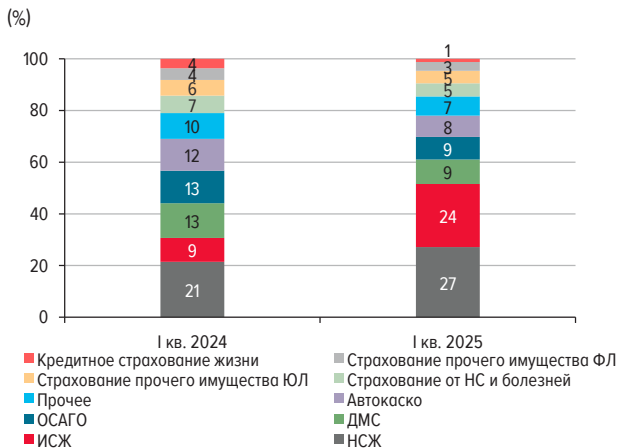
В I КВАРТАЛЕ 2025 Г. ОБЪЕМ СТРАХОВОГО РЫНКА ВЫРОС ПОЧТИ В 1,5 РАЗА (Г/Г)



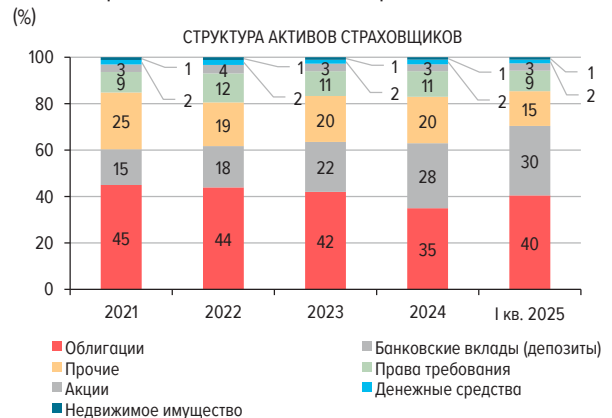
ОСНОВНОЙ ВКЛАД В РОСТ ПРЕМИЙ (Г/Г) ВНЕСЛИ НСЖ И ИСЖ



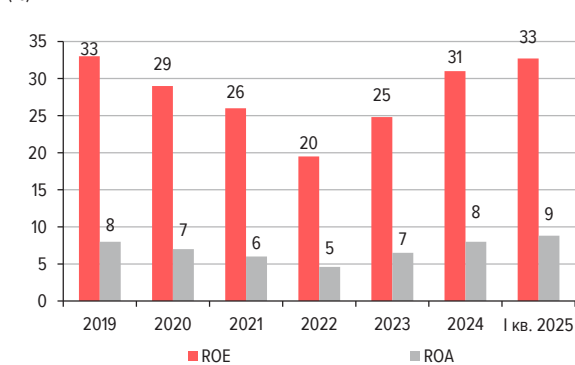
ДОЛЯ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ В СОВОКУПНЫХ ВЗНОСАХ ПРЕВЫСИЛА 50%



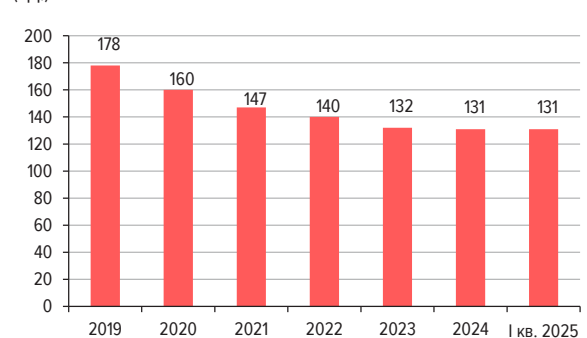
ПОЛОЖИТЕЛЬНАЯ ПЕРЕОЦЕНКА И РОСТ УЧАСТИЯ В РАЗМЕЩЕНИЯХ ПРИВЕЛИ К УВЕЛИЧЕНИЮ ДОЛИ ОБЛИГАЦИЙ В АКТИВАХ СТРАХОВЩИКОВ



РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ\* СТРАХОВЩИКОВ В I КВАРТАЛЕ 2025 Г. ДОСТИГЛА ДОКОВИДНОГО УРОВНЯ



В I КВАРТАЛЕ 2025 Г. ЧИСЛО СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НЕ ИЗМЕНИЛОСЬ



\* Рентабельность страховщиков, прибыль, величина активов и капитала с I квартала 2025 г. рассчитаны/указаны на базе отчетности, составленной в соответствии с МСФО 17.

Источник: Банк России.

Источник: Банк России.

<sup>1</sup> Поточковые показатели приведены за период, показатели на дату – на конец периода. Здесь и далее в диаграммах, представляющих структуру, сумма долей может отличаться от 100% в связи с округлением. Источник данных: Банк России.

## 1. СТРАХОВОЙ РЫНОК ВЫРОС ПОЧТИ В 1,5 РАЗА

- В I квартале 2025 г. страховой рынок увеличился почти в 1,5 раза г/г, до 845,4 млрд рублей. Почти весь рост, как и в 2024 г., обеспечили ИСЖ и НСЖ (их доля превысила 50% рынка), остальные сегменты в совокупности увеличились на 2,1%.
- В сегменте ином, чем страхование жизни, основной рост пришелся на страхование прочего имущества юридических лиц и граждан и ДМС.
- Наибольшее снижение премий произошло в кредитном страховании жизни и страховании автокаско вслед за снижением объемов выдач кредитов и продаж автомобилей.
- Объем выплат по договорам страхования в I квартале 2025 г. увеличился более чем в два раза г/г, до 602,5 млрд рублей. Основной рост выплат в страховании жизни пришелся на НСЖ, а в страховании ином, чем страхование жизни, – на ДМС и страхование автокаско.
- [Количество жалоб на страховщиков](#) в I квартале 2025 г. снизилось на 44,6% г/г – в значительной степени за счет сокращения числа шаблонных жалоб на несогласие с коэффициентом бонус-малус по ОСАГО. Количество жалоб на страхование жизни также сократилось, несмотря на быстрый рост сегмента.

### 1.1. Рост совокупных сборов по ИСЖ и НСЖ замедлился

- Совокупные взносы по программам ИСЖ и НСЖ в I квартале 2025 г. снизились относительно IV квартала 2024 г., но выросли по сравнению с I кварталом 2024 года.
- Уменьшение взносов по сравнению с октябрём – декабрём 2024 г. вызвано устранением налоговых преимуществ по договорам страхования жизни по сравнению с банковскими депозитами. Высокая гарантированная доходность краткосрочных полисов НСЖ во многом была драйвером роста сегмента во второй половине 2024 года.
- Вместе с тем страховщики работали над повышением привлекательности своих продуктов, что позволило им в I квартале 2025 г. сохранить часть клиентов, которых они привлекли в 2024 году.

В I квартале 2025 г. совокупные сборы в сегменте некредитного страхования жизни (ИСЖ и НСЖ) снизились в два раза относительно рекордного значения IV квартала 2024 года. Это обусловлено упразднением арбитража между налогообложением по договорам страхования жизни и банковским депозитам, который во второй половине 2024 г. способствовал быстрому росту сборов в этом сегменте. Падение взносов к/к связано с сокращением сегмента НСЖ, который был основным драйвером роста рынка в 2024 году.

	I кв. 2024	IV кв. 2024	I кв. 2025
<b>Совокупные сборы по ИСЖ и НСЖ, млрд руб.</b>	<b>177,5</b>	<b>858,0</b>	<b>436,1</b>

По сравнению с I кварталом 2024 г., когда фактор конкуренции с депозитами еще несущественно влиял на рынок, совокупные взносы по некредитному страхованию жизни увеличились в 2,5 раза. Это в том числе связано с удержанием клиентов, привлеченных высокой доходностью в 2024 г., за счет приближения продуктов по страхованию жизни к банковским депозитам. В наиболее

популярных страховых продуктах были предусмотрены нулевые комиссии за возможность частичного вывода средств по договору страхования, что давало высокие характеристики по ликвидности и привлекательности продукта для клиентов.

Объем взносов по НСЖ в I квартале 2025 г. составил 229,5 млрд руб. (+85% г/г, снижение в три раза к/к). Сохранялась популярность консервативных программ с единовременными взносами, доходность которых не зависит от рыночной конъюнктуры. Наибольшим спросом среди страхователей по-прежнему пользовались полисы с более короткими относительно классических программ сроками (до 1 года). Вместе с тем доля взносов по таким договорам, заключенным в I квартале 2025 г., сократилась относительно I квартала 2024 г. (на 8 п.п., до 40%). Одновременно увеличилась доля взносов по программам со сроками от 1 года до 3 лет и от 3 до 5 лет (на 8 и 3 п.п., до 32 и 21% соответственно).

Сборы в сегменте ИСЖ в I квартале 2025 г. выросли до 206,6 млрд руб. (почти в четыре раза г/г, +10% к/к). Наибольший прирост премий наблюдался по договорам со сроком более 10 лет. В результате доля премий по таким договорам, заключенным в I квартале 2025 г., стала максимальной (47%). Еще 35% премий по договорам, заключенным в отчетный период, пришлось на договоры со сроком от 3 до 5 лет. Доля взносов по договорам со сроком до 1 года, которые ранее доминировали в структуре сборов, снизилась до 14%. Более 88% взносов по ИСЖ в I квартале 2025 г. пришлось на договоры с минимальной защитой капитала (менее 5%<sup>1</sup>).

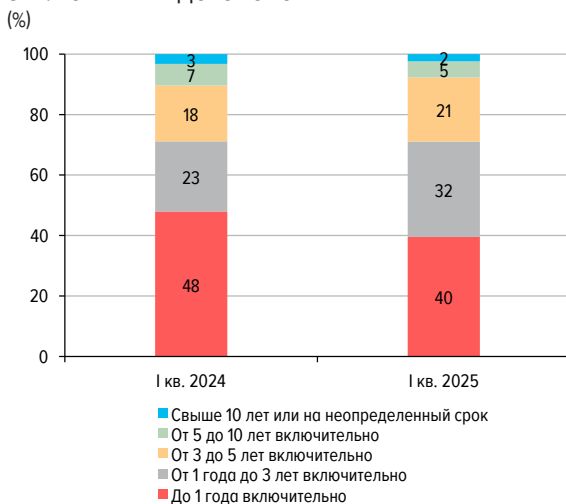
Рост доли взносов по долгосрочным договорам не в полной мере говорит об увеличении долгосрочных сбережений страхователей, так как существенный объем таких договоров подразумевает возможности свободного вывода средств.

По итогам I квартала 2025 г. объем выплат по договорам НСЖ увеличился более чем в шесть раз г/г, до 295,5 млрд руб., по ИСЖ – более чем в 1,5 раза, до 101,5 млрд рублей. Значительный объем был выплачен по договорам НСЖ со сроком до 1 года, которые массово заключались в 2024 году.

С 1 января 2025 г. страховщики могли предлагать клиентам долевое страхование жизни. В одном договоре ДСЖ сочетается классическое страхование жизни клиента и управление его вложениями в паи ПИФ. Объем сборов в этом сегменте не повлиял на рынок в I квартале 2025 года.

СТРУКТУРА ВЗНОСОВ НСЖ ПО СРОКАМ  
ЗАКЛЮЧЕННЫХ ДОГОВОРОВ

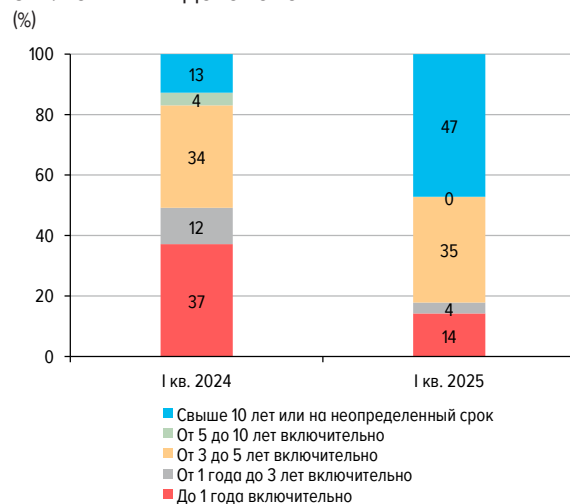
Рис. 1



Источник: Банк России.

СТРУКТУРА ВЗНОСОВ ИСЖ ПО СРОКАМ  
ЗАКЛЮЧЕННЫХ ДОГОВОРОВ

Рис. 2



Источник: Банк России.

<sup>1</sup> Страховая сумма по таким договорам может быть менее 5% уплаченных взносов.

## 1.2. Страхование заемщиков уменьшилось

- Снижение сегмента происходило на фоне сокращения объемов выдачи ипотечных кредитов.

Взносы по страхованию заемщиков (включая кредитное страхование жизни, страхование от НС и болезней и ДМС) по итогам I квартала 2025 г. снизились почти на треть г/г, до 41,7 млрд рублей. По сравнению с IV кварталом 2024 г. наблюдался рост совокупных взносов (+8,8% к/к).

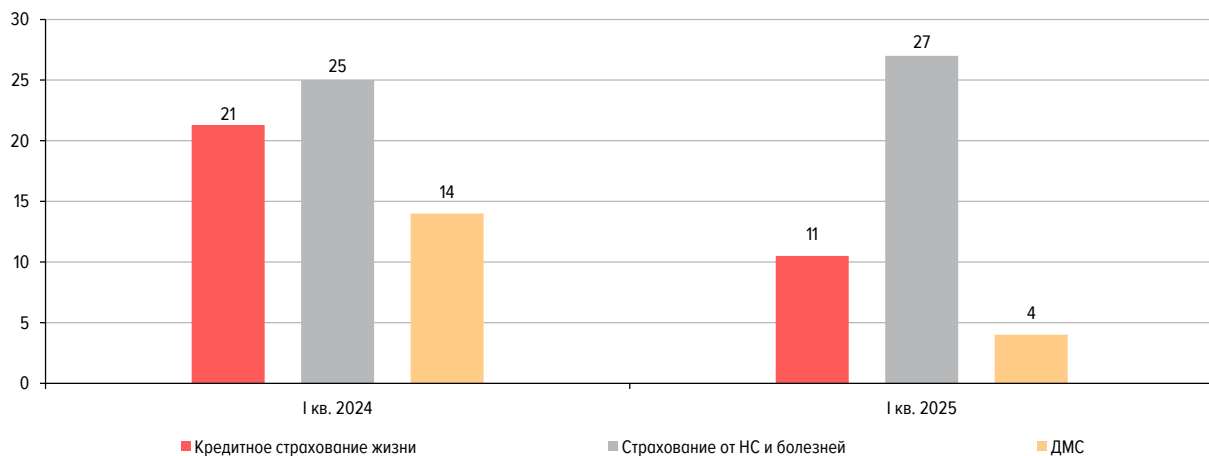
Давление на сегмент по-прежнему оказывает отказ отдельных банков, в том числе крупнейших, от страхования потребительских кредитов, и переход на коллективное страхование заемщиков. Вместе с тем влияние этих факторов ослабевает. Снижению сегмента также способствует сокращение объемов выдачи ипотечных кредитов на фоне повышения ставок и ужесточения условий льготных программ. Кредитное страхование жизни, как правило, требуется при выдаче ипотеки.

Объем взносов, млрд руб.	I кв. 2024	IV кв. 2024	I кв. 2025
<b>Страхование заемщиков</b>	<b>60,7</b>	<b>38,4</b>	<b>41,7</b>

Рынок поддерживают продажи страхования жизни и здоровья при приобретении жилья в рассрочку, которое по своей сути аналогично страхованию заемщиков, но заключается в пользу не банка-кредитора, а застройщика.

ДИНАМИКА ПРЕМИЙ ПО СТРАХОВАНИЮ ЗАЕМЩИКОВ  
(МЛРД РУБ.)

Рис. 3



Источник: Банк России.

## 1.3. Число застрахованных работников по ДМС растет

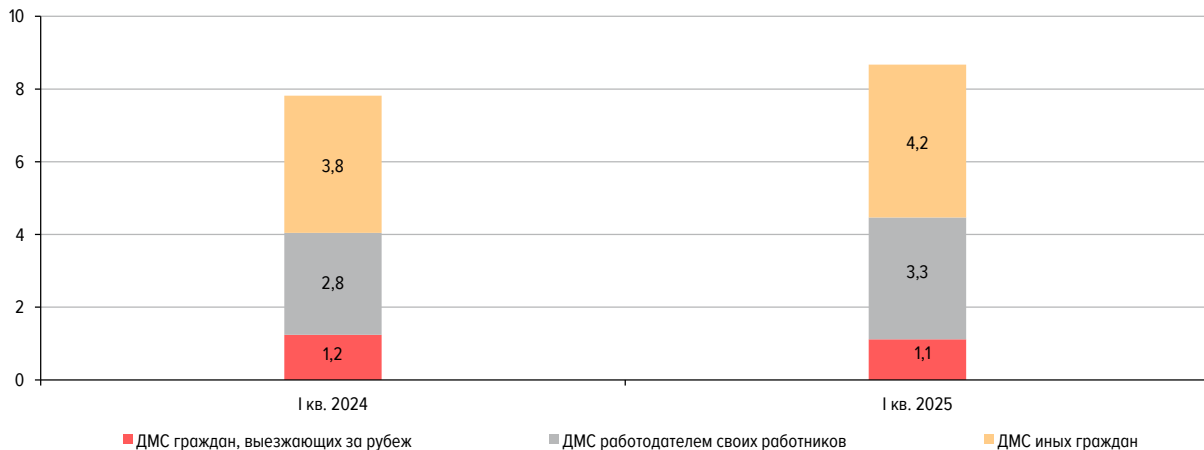
- Рост ДМС в I квартале 2025 г. был обеспечен сегментом страхования работодателями своих работников.
- Потенциал роста сегмента остается – менее четверти работников застрахованы работодателями по ДМС.

Объем сборов по ДМС в I квартале 2025 г. вырос до 79,9 млрд рублей. Это связано с ростом сегмента страхования работодателями своих работников.

Объем взносов, млрд руб.	I кв. 2024	IV кв. 2024	I кв. 2025
<b>ДМС работников со стороны работодателя</b>	<b>52,9</b>	<b>69,4</b>	<b>64,3</b>

ДИНАМИКА ЧИСЛА ЗАСТРАХОВАННЫХ ПО ДМС ПО ДОГОВОРАМ, ЗАКЛЮЧЕННЫМ В ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД  
(МЛН ЧЕЛ.)

Рис. 4



Источник: Банк России.

Взносы по ДМС работодателями своих работников по итогам I квартала 2025 г. увеличились на 21,6% г/г. Росту способствовало увеличение числа застрахованных в отчетный период (на 0,5 млн человек, до 3,3 млн человек) и повышение средней страховой премии на одного застрахованного. Средний размер страховой суммы на одного застрахованного также вырос – на 21,9%, до 6,2 млн рублей. Повышение средней стоимости страховой защиты и среднего размера страховой суммы произошел на фоне удорожания медицинских товаров и услуг.

Увеличение числа застрахованных сотрудников по ДМС вызвано желанием работодателей улучшить свою привлекательность на рынке труда в условиях высокой конкуренции за работников. Вместе с тем число застрахованных работодателями граждан по ДМС (15,8 млн человек на конец марта 2025 г.) остается существенно ниже числа работающих людей в России (около 74 млн человек).

Выплаты по ДМС в I квартале 2025 г. выросли более чем на четверть г/г – в основном за счет повышения количества выплат, которое в том числе объясняется притоком застрахованных.

## 1.4. Автокаско сократилось впервые за долгое время

- Снижение сборов по страхованию автокаско в I квартале 2025 г. вызвано сокращением продаж новых автомобилей и аналогичной динамикой объемов выданных автокредитов в связи с повышением утилизационного сбора, высокими ставками по кредитам и изменением макронадбавок.
- Рост количества заключенных договоров, в том числе краткосрочных, способствовал увеличению взносов по ОСАГО.

Динамика сегментов автострахования в I квартале 2025 г. была разнонаправленной.

Объем взносов по страхованию автокаско снизился на 2,4% г/г, до 69,6 млрд рублей. Сокращение произошло после длительного периода быстрого роста, впервые с II квартала 2020 года. Снижение взносов произошло за счет корпоративного сегмента рынка. Объем взносов по договорам с физическими лицами увеличился на 2,8%, до 38,8 млрд рублей.

Снижение сборов по страхованию автокаско объясняется сокращением в I квартале 2025 г. [продаж новых автомобилей](#) на четверть г/г и [объемов выданных автокредитов](#) более чем в два раза г/г. Это связано с высоким спросом на автомобили в конце 2024 г. перед увеличением утилизационного сбора и соответствующим ослаблением спроса в начале 2025 г., а также с ростом ставок по автокредитам. Кроме того, давление на объемы выдачи автокредитов оказывают введенные с середины 2024 г. [макропруденциальные ограничения в отношении выдачи автокредитов с высокой долговой нагрузкой](#) (более 50%).

Розничный сегмент страхования автокаско поддерживает рост спроса на страхование подержанных автомобилей в связи с удорожанием транспортных средств и восстановительного ремонта. Число договоров, заключенных с физическими лицами, в I квартале 2025 г. увеличилось на 1,8% г/г, до 1,8 млн единиц. Средняя страховая премия по таким договорам оставалась невысокой и составила 19,9 тыс. руб.<sup>2</sup>, что свидетельствует о сохранении популярности недорогих программ автострахования с ограниченным набором рисков и договоров с франшизой.

Объемы выплат по автокаско в январе – марте 2025 г. выросли почти в 1,5 раза г/г. Этому способствовали изменение стоимости ремонта на фоне удорожания автозапчастей, а также рост количества страховых выплат вслед за притоком заключенных ранее договоров. Средняя страховая выплата по полисам автокаско по итогам I квартала 2025 г. увеличилась на 14,6% г/г. ККУ по этому виду страхования по итогам I квартала 2025 г. составил 86,3%.

	I кв. 2024	IV кв. 2024	I кв. 2025
Средняя выплата по страхованию автокаско, тыс. руб.	185	189,8	212 ▲
Средняя выплата по ОСАГО, тыс. руб.	76,7	86,8	102,2 ▲

Объем взносов по ОСАГО по итогам I квартала 2025 г. вырос на 1,4% г/г, до 73,9 млрд рублей. Число заключенных договоров ОСАГО, включая краткосрочные<sup>3</sup>, увеличилось на 14,1% г/г. Средняя страховая премия по итогам I квартала 2025 г. сократилась на 0,9 тыс. руб. г/г, до 7,4 тыс. руб., в значительной степени за счет появления краткосрочных полисов с низкой стоимостью, а также из-за усиления конкуренции на рынке.

По данным автоматизированной информационной системы страхования, в I квартале 2025 г. было заключено 9,8 млн классических договоров ОСАГО (с обычной продолжительностью), из которых 8,3 млн – с обычными автомобилистами<sup>4</sup> и 868 тыс. краткосрочных полисов средней продолжительностью 2,8 дня (98,7% из них приходится на договоры такси). Средняя премия по классическим полисам за I квартал 2025 г. для обычных автомобилистов снизилась г/г до 6,9 тыс. руб. (на 5,1%). Средняя стоимость краткосрочных полисов составила 306 руб. (по таким полисам для такси 272 руб. при средней продолжительности страхования два дня).

Объем выплат по ОСАГО в I квартале 2025 г. благодаря сокращению количества страховых случаев незначительно снизился г/г, до 51,7 млрд рублей. При этом средняя страховая выплата<sup>5</sup> выросла на треть г/г на фоне удорожания запчастей. ККУ по ОСАГО по итогам I квартала 2025 г. составило 85,5%.

<sup>2</sup> Величина, рассчитанная исходя из допущения, что по одному договору застрахован один автомобиль.

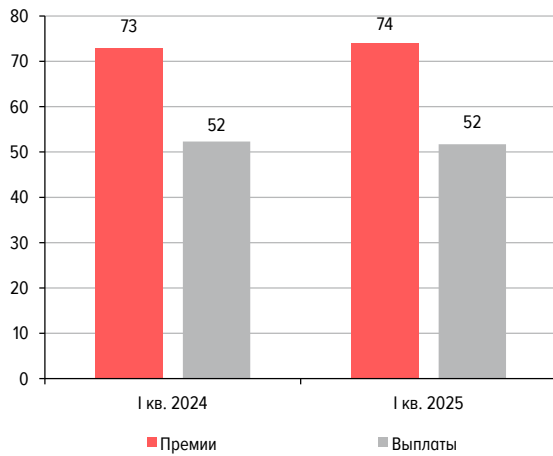
<sup>3</sup> С 02.03.2024 на рынке появились полисы ОСАГО на срок от 1 дня до 3 месяцев, стоимость которых ниже годовых. На одно транспортное средство в отчетный период может быть последовательно оформлено несколько страховок.

<sup>4</sup> С физическими лицами, заключающими договоры в отношении легковых машин, которые используются для личных целей (не такси).

<sup>5</sup> Средний размер выплаты по классическому полису ОСАГО обычного автовладельца в I квартале 2025 г. составил 105,3 тыс. руб., что на 15,8% выше значения за I квартал 2024 г. (по данным автоматизированной информационной системы страхования).

ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОСАГО  
(МЛРД РУБ.)

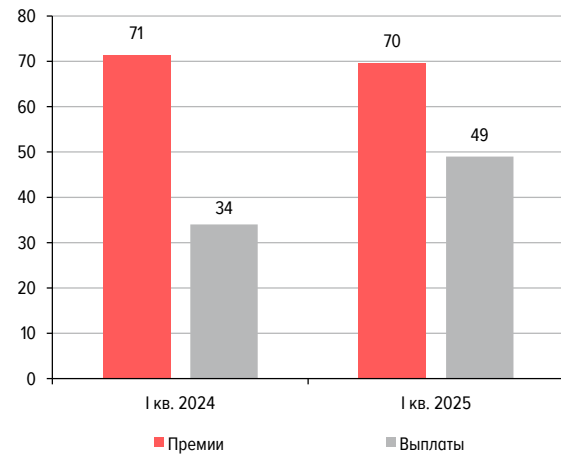
Рис. 5



Источник: Банк России.

ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТРАХОВАНИЯ  
АВТОКАСКО  
(МЛРД РУБ.)

Рис. 6



Источник: Банк России.

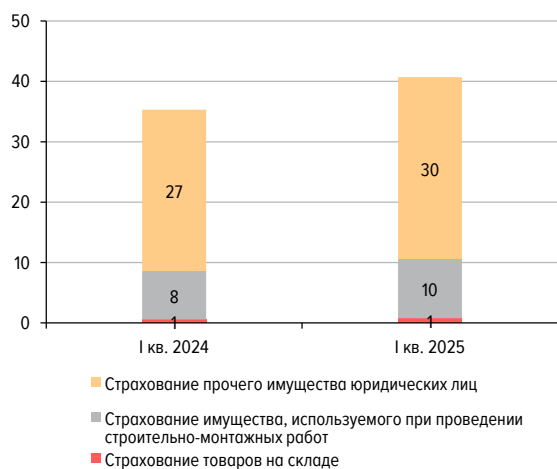
## 1.5. Страхование имущества растет

По итогам I квартала 2025 г. объем страховых премий в страховании имущества юридических лиц увеличился на 15,2% г/г, до 40,7 млрд руб., выплаты выросли более чем на треть. Выплаты по страхованию имущества юридических лиц, как и взносы, характеризуются высокой нестабильностью, связанной со страхованием крупных рисков. Почти половина прироста выплат по страхованию имущества юридических лиц пришлось на выплаты по страховым случаям, связанным с пожарами. В общем количестве выплат на пожары пришлось лишь 6%. Основную долю в числе выплат (кроме прочих причин) занимают выплаты, связанные с авариями отопительных систем, канализационных и водопроводных сетей – 19%. При этом такие страховые случаи наносили незначительный урон имуществу юридических лиц – их доля во совокупном объеме выплат составляла 1%.

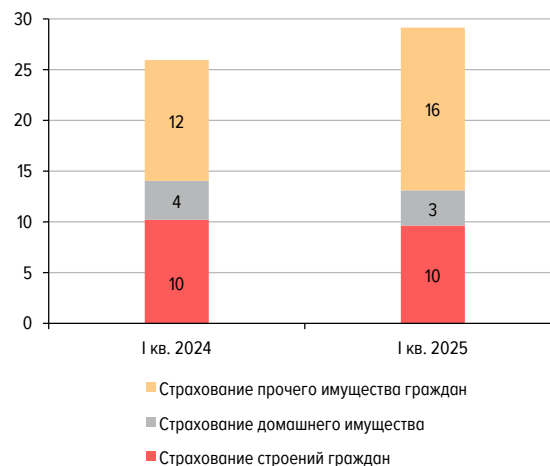
Доля в выплатах по страхованию имущества юридических лиц, %	I кв. 2024	I кв. 2025
Пожары	26	32 ▲

Взносы по страхованию имущества граждан в I квартале 2025 г. выросли на 12,4% г/г, до 29,1 млрд рублей. Основной вклад в динамику этого вида страхования внес сегмент страхования прочего имущества граждан, где наблюдался повышение стоимости страховой защиты. Объемы взносов по страхованию строений граждан и страхованию домашнего имущества снизились. Выплаты по страхованию имущества граждан по итогам I квартала 2025 г. увеличились на 13,2% г/г.

Рынок страхования грузов по итогам I квартала 2025 г. вырос почти на четверть г/г, до 13,5 млрд рублей. Такой динамике в том числе способствовали изменение логистических цепочек, приводящее к удлинению маршрутов, и увеличение стоимости перевозимых грузов.

**ДИНАМИКА ПРЕМИЙ ПО СТРАХОВАНИЮ ПРОЧЕГО ИМУЩЕСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ** Рис. 7  
(млрд руб.)

Источник: Банк России.

**ДИНАМИКА ПРЕМИЙ ПО СТРАХОВАНИЮ ПРОЧЕГО ИМУЩЕСТВА ГРАЖДАН** Рис. 8  
(млрд руб.)

Источник: Банк России.

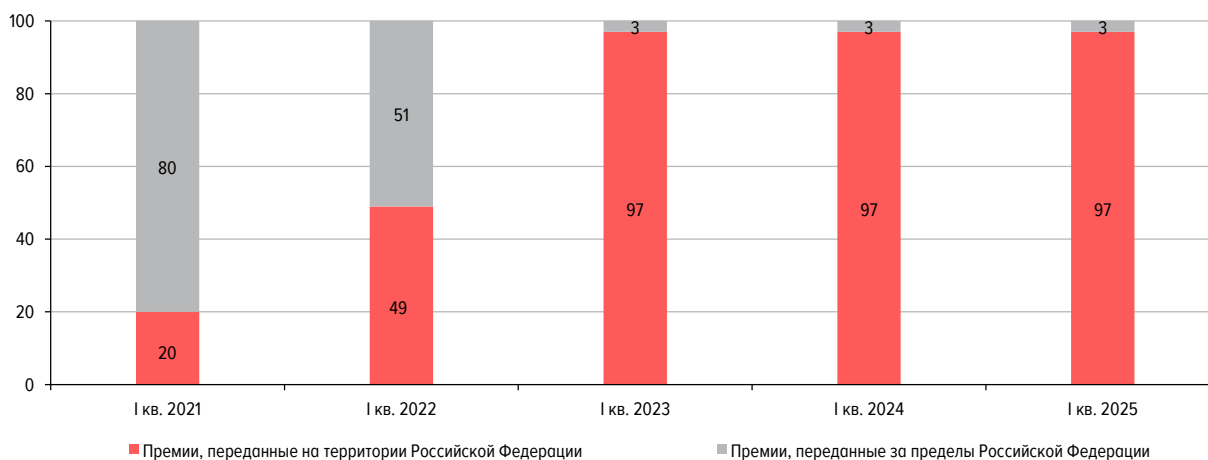
## 1.6. Рынок перестрахования увеличился

В I квартале 2025 г. объем взносов, переданных в перестрахование, без учета ОСАГО увеличился на 14%, до 39,2 млрд рублей. Почти две трети прироста пришлось на страхование имущества юридических лиц. Доля этого вида страхования в совокупных взносах, переданных в перестрахование без учета ОСАГО, в отчетный период составила 52,7%.

По итогам I квартала 2025 г. усилилась ключевая роль РНПК в сегменте перестрахования. Так, доля РНПК во взносах, принятых в перестрахование, без учета ОСАГО увеличилась до 70,5%, коэффициент Херфиндала – Хиршмана<sup>6</sup> – до 0,51. Годом ранее значения этих показателей составляли 68,3% и 0,48 соответственно. Это объясняется ростом объемов передаваемых в перестрахование крупных рисков, которые могут быть перестрахованы в текущих условиях только в РНПК.

**СТРУКТУРА ПРЕМИЙ ПО ДОГОВОРАМ ИСХОДЯЩЕГО ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ**  
(%)

Рис. 9



Источник: Банк России.

<sup>6</sup> Показатель оценивает уровень концентрации в отрасли. Максимальное значение показателя – 1, которое соответствует монополии в отрасли. Чем меньше значение – тем сильнее конкуренция на рынке.

## 2. ВЫРОСЛА ДОЛЯ ПРОДАЖ ЧЕРЕЗ БАНКИ-ПОСРЕДНИКИ

- Рост доли продаж страховых продуктов через банки связан с увеличением сборов по ИСЖ и НСЖ, которые в основном реализуются через кредитные организации.

В структуре сборов страховых премий по каналам продаж в I квартале 2025 г. доля продаж через посредников достигла 78,5% совокупных премий (+4,3 п.п. г/г). Рост продаж через посредников произошел за счет увеличения доли премий, полученных ими при офлайн-продажах (+4,9 п.п. г/г, до 66,1% совокупных продаж). Доля электронных продаж через посредников составила 12,5% (-0,7 п.п. г/г) совокупных продаж. Совокупная доля электронных продаж за год снизилась на 3,2 п.п., до 15,5% совокупных продаж.

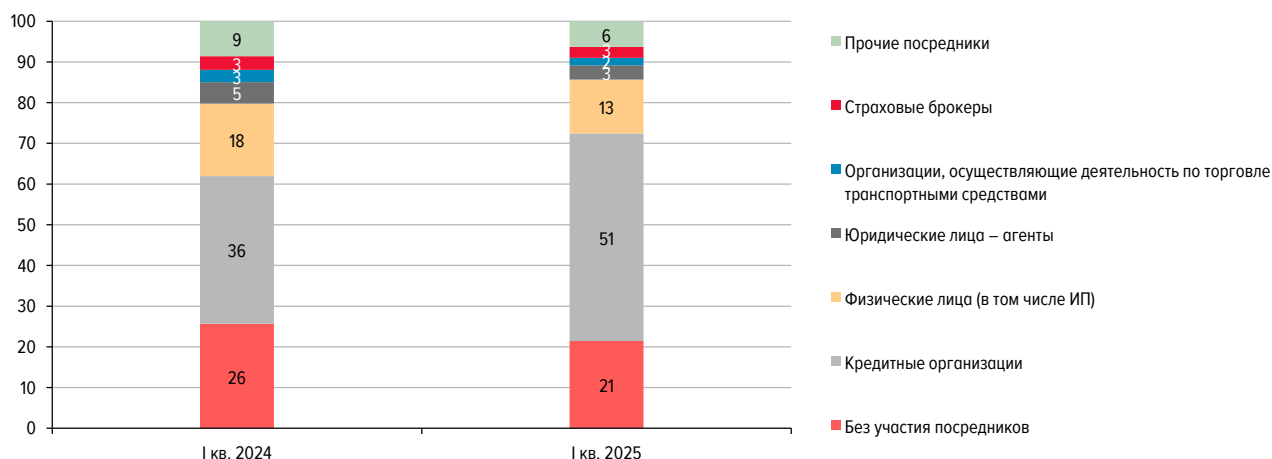
В структуре продаж страховых продуктов через посредников доля банковского канала выросла на 14,7 п.п. г/г, до 51% совокупных премий. Доля продаж через агентов – физических лиц сократилась на 4,6 п.п., до 13,3%. Доли прочих посредников также уменьшились.

	I кв. 2024	IV кв. 2024	I кв. 2025
<b>Вознаграждение кредитных организаций во взносах, полученных через них, %</b>	<b>14,6</b>	<b>4,4</b>	<b>4,2 ▼</b>

Совокупная величина вознаграждений посредников по итогам I квартала 2025 г. снизилась на 14,7%, до 65,1 млрд рублей. При этом доля вознаграждения посредников во взносах уменьшилась почти в два раза г/г, до 9,8%, что связано в основном с сокращением доли вознаграждений кредитных организаций в 3,5 раза. Это произошло во многом за счет роста продаж некредитного страхования жизни г/г, которое в основном реализуется через банковский канал продаж с небольшими комиссиями<sup>1</sup>. Без учета продаж продуктов ИСЖ и НСЖ доля вознаграждения посредников во взносах уменьшилась на 4,4 п.п., до 22,8%. Этому в том числе способствовало снижение доли вознаграждения банков по кредитному страхованию жизни, для которого характерны крайне высокие комиссии. Вместе с тем комиссии посредникам для компаний, входящих в финансовые холдинги, центром которых являются банки, часто

СТРУКТУРА СТРАХОВЫХ ПРЕМИЙ ПО КАНАЛАМ ПРОДАЖ (%)

Рис. 10



Источник: Банк России.

<sup>1</sup> Оценка уровня комиссии проведена по договорам с единовременными взносами.

становятся способом перераспределения доходов. Однако даже при снижении комиссионного вознаграждения доходы могут направляться собственникам через дивиденды.

Доли вознаграждения сократились при классических продажах, при электронных продажах она немного выросла. В результате комиссии при классических продажах (9,7%) стали ниже, чем при электронных (10,3%).

### 3. СТРАХОВЩИКИ НАРАСТИЛИ ОБЛИГАЦИИ В АКТИВАХ

По данным бухгалтерской отчетности, совокупная величина капитала страховщиков на конец марта 2025 г. превысила 1,8 трлн рублей. Регуляторный капитал страховщиков составил 1,3 трлн руб., регуляторные резервы – 2,9 трлн рублей.

Доля отдельных инструментов в активах страховщиков, %	31.03.2024	31.12.2024	31.03.2025
Облигации	39,7	35,1	40,5
Депозиты	23	28	29,9

Совокупный объем активов страховщиков на конец I квартала 2025 г. составил 5,8 трлн рублей. В структуре активов страховщиков за квартал выросла доля облигаций, до 40,5%. Этому способствовало повышение стоимости облигаций в связи с ожиданиями снижения геополитической напряженности. К росту доли долговых инструментов также привело более активное к/к участие страховщиков в аукционах корпоративных облигаций и ОФЗ. В условиях высоких ставок по депозитам страховщики сохранили высокую долю таких инструментов. На конец марта 2025 г. она выросла к/к до 29,9%.

## 4. РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СТРАХОВОГО РЫНКА ПОВЫСИЛАСЬ

	I кв. 2024	IV кв. 2024	I кв. 2025
Прибыль после налогообложения, млрд руб.	99	136,4	153 ▲

По итогам I квартала 2025 г. чистая прибыль российских страховщиков увеличилась г/г. Рост прибыли обеспечило улучшение результатов от оказания страховых услуг г/г за счет повышения результата страховщиков не жизни. В части инвестиционной и финансовой деятельности выросли г/г процентные доходы, что было связано с повышением процентных ставок в экономике и доли депозитов в активах страховщиков. Страховщики также получили прибыль от положительной переоценки финансовых инструментов. Это произошло в условиях роста российского фондового рынка, связанного с ожиданиями снижения геополитической напряженности. Вместе с тем в I квартале 2025 г. страховщики получили убыток от отрицательной переоценки активов, номинированных в иностранной валюте, в связи с укреплением рубля. В I квартале 2024 г. положительная переоценка таких активов вносила положительный вклад в результаты от инвестиционной деятельности страховщиков.

В итоге рентабельность страхового рынка по итогам I квартала 2025 г. составила 8,8%, рентабельность капитала достигла 32,7%.

ККУ по страхованию иному, чем страхование жизни, по итогам I квартала 2025 г. составил 83,3%.

Число страховых организаций на рынке в I квартале 2025 г. не изменилось (131 ед.): появилась одна новая страховая организация и одна компания прекратила деятельность в качестве самостоятельного игрока, присоединившись к действующему в процессе реорганизации. Концентрация российского страхового рынка незначительно увеличилась. Доля топ-20 страховщиков по объему взносов превысила 90%.

## СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

г/г – изменение показателя по сравнению со значением за соответствующий период предыдущего года

ДМС – добровольное медицинское страхование

ДСЖ – доленое страхование жизни

ИСЖ – инвестиционное страхование жизни

КБМ – коэффициент бонус-малус

к/к – изменение показателя за I квартал 2025 г. по сравнению со значением за IV квартал 2024 года

ККУ – комбинированный коэффициент убыточности – показатель отображает отношение суммы убытков, изменения резервов, расходов компании к премии

НС – несчастный случай

НСЖ – накопительное страхование жизни